

PAOLO LUISI

nato a Trieste, 5 ottobre 1948

ESPERIENZE LAVORATIVE

Dal 2015 ad oggi

Presidente e Fondatore della **ONLUS TRIESTE RECUPERA** - Trieste.

Combatte lo spreco e distribuisce ai disagiati, in 3 anni di attività ha recuperato più di 300.000 kg di orto-frutta ed alimenti vari, raggiunge più di 500 famiglie, coinvolge più di 1.500 persone

Dal 1983 ad oggi

Presidente e A.D. di **VATTA SPA**, poi **LUISI SPA**, poi **LUISI SRL** –Trieste.

Commercio estero con la Jugoslavia, con i paesi dell'Est Europa, e l'URSS, poi Russia.

Importazione di tessuti greggi di cotone e di lino da Jugoslavia, Russia e Cina.

Distribuzione in Italia, ed esportazione verso Grecia, Turchia, Francia, Germania, Spagna.

Esportazione di beni di consumo nei paesi dell'ex-Jugoslavia, in Russia ed Ucraina.

Joint-venture a Mosca per la distribuzione di articoli da regalo e casalinghi in Russia.

Joint-venture a Istanbul per la distribuzione di prodotti destinati alla GdO (cartacei e igienici).

Creazione di una linea di casual e jeans (marchio ZERO DEFECT), con produzione in Turchia, Algeria ed Italia, destinata all'ingrosso ed al dettaglio.

Sviluppo e produzione in Cina di linea (marchio ZERO DEFECT), per il settore medico-ospedaliero.

Dal 1995 ad oggi

Presidente ed A.D. di **SANTIAGO IMMOBILIARE SPA**, poi **LUISI SRL** - Trieste.

Attività edilizia e di commercializzazione: ristrutturazione di edifici nel centro storico cittadino e costruzione di ville a schiera.

Creazione di **LUISI ENERGY** per la fornitura ed installazione di pannelli fotovoltaici.

2011 - 2013

Organizzatore e coordinatore di **LUISI ART & SPACE** –Trieste.

Mostre temporanee e permanenti di arte contemporanea triestina, nazionale ed internazionale

1994 - 2008

Titolare de **L'INTRIGO SNC** - Trieste - Milano

Negozi di antichità: tappeti antichi e mobili ottocentesco, quadri fiamminghi e di alta epoca.

1980 –1983

Export Manager di **PILOSIO SPA** – Udine

Produzione di ponteggi, casseforme e sistemi integrati per l'edilizia

Grecia, Turchia, Algeria e Jugoslavia, i paesi del M.O. (Egitto, Arabia Saudita, Dubai,

Kuwait, Siria) e alcuni paesi dell'Africa Nera (Nigeria ed Etiopia).

Nei primi 12 mesi porta il fatturato da 200 mil. di Lire a 2 mlrd di Lire, per poi consolidarlo tra i 3 ed i 4 miliardi.

1978-1980

Export Manager di **FRIULGIULIA SPA** –Trieste

Consorzio Regionale FVG per lo sviluppo dell'esportazione

Paesi del M.O. (Egitto, Sudan, Arabia Saudita, Kuwait, Iraq, Giordania, Libano)

1978

Area Manager di **FRIULGIULIA SPA**- Trieste
Consorzio Regionale FVG per lo sviluppo dell'esportazione
Iran, Teheran: ufficio di rappresentanza.

1977

Stagista alla **COCA COLA SPA** - Udine
Imbottigliamento e distribuzione bevande
Affiancamento ai venditori e all'amministrazione

1973 –1977

Ricercatore all' **I.S.D.E.E.** Istituto di Studi e Documentazione sull'Est Europeo
Focus sull'Ungheria e sulle questioni infrastrutturali

SERVIZIO MILITARE

1971 – 1972

Corso Allievi Ufficiali,
fanteria d'assalto, sergente, congedo col grado di sottotenente di complemento

ISTRUZIONE

Marzo 1973

Università degli Studi di Trieste
Laurea in economia e commercio 103/110 con una tesi su “La riforma agraria nei paesi in via di sviluppo”

Luglio 1967

Liceo Petrarca di Trieste
Maturità Classica con la media del 7/10

LINGUE

Inglese scritto e parlato: buono
Francese e spagnolo scritto e parlato: medio

ATTITUDINE ed ESPERIENZA

Esperienza decennale nel commercio internazionale, carattere risoluto, spirito logico e capacità organizzativa, cultura umanistica e flessibilità mentale, poliedrico e versatile, estroverso e creativo. Caratteriale propensione ai contatti umani e alle relazioni di gruppo.